

FICHA TÉCNICA DEL CURSO

Nombre del curso: Formación y habilidades del equipo de ventas

Duración: 15h

Modalidad: Online

Objetivo

- Definir planes de formación y reciclaje de equipos de comerciales según distintos objetivos y requerimientos.

Contenido

1. Necesidad de la formación del equipo.
2. Modalidades de la formación.
3. La formación inicial del vendedor.
4. La formación permanente del equipo de ventas.