

FICHA TÉCNICA DEL CURSO

Nombre del curso: La negociación empresarial

Duración: 15h

Modalidad: Online

Objetivo

- Aplicar técnicas de negociación en situaciones de organización y contratación de reuniones, viajes y eventos corporativos persiguiendo soluciones de beneficio mutuo entre las partes Identificar las diferentes etapas en un proceso de negociación Adoptar las técnicas de negociación más utilizadas para la organización y contratación de reuniones, viajes y eventos corporativos, determinando los límites máximos y mínimos a conceder u obtener como resultado.

Contenido

1. Elaboración de un plan de negociación.
2. Tipos o niveles.
3. Participantes.
4. Fases de la negociación.
5. Recursos psicológicos en la negociación.
6. Análisis de los procesos y estrategias de negociación en la empresa.
7. Los presupuestos y los contratos.