

FICHA TÉCNICA DEL CURSO

Nombre del curso: Negociación con proveedores y clientes en inglés

Duración: 20h

Modalidad: Online

Objetivo

- Puede expresarse oralmente en inglés con fluidez en situaciones tipo del ámbito profesional y social de asistencia a la dirección, según las normas de cortesía adecuadas, asegurando la perfecta transmisión de la información emitida y, demostrando flexibilidad, eficacia y espontaneidad en la utilización del lenguaje.

Contenido

1. Estilo de las negociaciones.
2. Recursos, estructuras lingüísticas y léxico relacionado con la negociación y sus consiguientes aspectos fonológicos.
3. La negociación
4. Negociación de condiciones de ventas: Plazo de entrega, pago, condiciones de transporte.