

FICHA TÉCNICA DEL CURSO

Nombre del curso: Negociación de operaciones de Comercio internacional

Duración: 15h

Modalidad: Online

Objetivo

- Identificar las características más relevantes de negociadores de diferentes culturas.
- Identificar y describir las técnicas de negociación internacional más utilizadas en la compraventa.

Contenido

1. Preparación de la negociación internacional.
2. Desarrollo de la negociación internacional.
3. Técnicas de la negociación internacional.
4. Consolidación de la negociación internacional.
5. Estilos de negociación comercial.